

# PRESSEMITTEILUNG

Ab 5. Dezember 2006

Bereits 15 Platin- und 75 Gold-Partner qualifiziert

## Neues gateProtect-Partnerprogramm erfolgreich angelaufen

**Hamburg, 05.12.2006 – Das Anfang Oktober eingeführte neue Partnerprogramm des Hamburger Firewall-Herstellers gateProtect ist erfolgreich gestartet: Nach nur zwei Monaten haben sich bereits 75 Reseller für den Gold-Status und weitere 15 für den Platin-Status qualifiziert. Unter den Platin-Partnern finden sich auch vier neue gateProtect-Reseller, die speziell das neue Zielkundensegment des Firewall-Herstellers von Unternehmen mit mehr als 250 Mitarbeitern bedienen. Alle qualifizierten gateProtect-Partner einschließlich der qualifizierten 212 Silber-Partner müssen ihren Status ab Januar 2007 durch Schulungen und Tests nachzertifizieren. Damit verfügt gateProtect nach eigenen Angaben über das größte qualifizierte Vertriebsnetz in Deutschland für IT-Security im KMU-Markt bis 100 Mitarbeiter, der überwiegend von den Silber-Partnern betreut wird. Darüber hinaus wurde das Ziel einer flächendeckenden Versorgung der Kunden in Deutschland durch qualifizierte Vertriebspartner erreicht.**

Das gateProtect-Programm kennt die drei Stufen Silber, Gold und Platin. Der jeweilige Status ist abhängig vom Nachweis entsprechender Technologie- und Vertriebskompetenz. Insgesamt haben sich bis heute 302 Reseller für eine der drei Partnerstufen erfolgreich qualifiziert. „Unser dreistufiges Partnerprogramm dient vor allem der Qualitätssicherung zum Vorteil unserer Kunden“, betont Dennis Monner, Vorstandsvorsitzender und Gründer der gateProtect Aktiengesellschaft Germany. „Nicht alle Reseller, die Firewalllösungen aus unserem Haus vertreiben, konnten bislang die gestiegenen Anforderungen erfüllen. Die Motivation unserer Partner ist jedoch so hoch, dass bereits weit über 60 Prozent unserer Reseller unseren Qualitätsansprüchen entsprechen und unsere Erwartungen in vielen Fällen übertreffen, so dass wir unseren Endkunden ein flächendeckendes Netz an qualifizierten Fachhändlern bieten können.“

Anlass für die Erneuerung des gateProtect-Partnerprogramms Anfang Oktober war die gleichzeitige Vorstellung der neuen Firewall-Generation des Unternehmens. Wichtigste Neuerungen sind Funktionen wie Zuordnung der Sicherheitseinstellungen auf Anwenderebene (User Authentifizierung), Bandbreitenmanagement in einer Kombination aus Traffic Shaping und Quality of Service oder Untersuchung von Datenpaketen auf Anwendungsebene (Application Level) schon in kleinen Editionen. Weitere Neuheiten sind unter anderem ein eigener VPN-Client für IPSec und SSL sowie Failover-Szenarien. gateProtect hat die nächste Generation seiner Lösungen in zwei neuen Produktlinien zusammengefasst: der Serie A für bis zu 250 User und der Serie X für 1.000 User und darüber hinaus.

### Dreistufiges Partnerprogramm

Während Silberpartner nur zum Vertrieb der Lösungen der neuen Serie A berechtigt sind, dürfen Gold- und Platinpartner auch die neue Serie X vermarkten. Die Serie A richtet sich an Anwender mit bis zu 250 Usern, für Kunden mit höherer Userzahl und anspruchsvollen funktionalen Anforderungen ist die Serie X konzipiert. Damit richtet sich das Angebot von gateProtect zum ersten Mal sowohl an Klein- und Mittelbetriebe als auch an Großunternehmen.

Silber-, Gold- und Platinpartner müssen ihre technischen Kompetenzen in Schulungen und schriftlichen Tests unter Beweis stellen. Die nächste Schulungs- und Testrunde steht von Ende Januar bis Anfang März 2007 an:

- Silver I Schulung: 25.01.2007
- Silver II Schulung: 01.02.2007
- Gold I Schulung: 08.02.2007
- Gold II Schulung: 05.02.2007
- Gold III Schulung: 08.03.2007
- Gold IV Schulung: 15.03.2007
- Platin I Schulung: 22. und 23.02.2007
- Platin II Schulung: 01. und 02.03.2007

# PRESSEMITTEILUNG

Ab 5. Dezember 2006

## Größtes qualifiziertes Vertriebsnetz im Bereich IT-Security

„Wir wollten mit unserem neuen Partnerprogramm und den neuen Lösungen Resellern eines der besten Preis-Leistungs-verhältnisse am Markt und damit hervorragende Umsatz- und Gewinnmöglichkeiten bieten“, so Dennis Monner. „Ich bin der Überzeugung, dass wir dieses Ziel erreicht haben. Denn in nur zwei Monaten ist mit dem gateProtect-Partnerprogramm in Deutschland das größte qualifizierte Vertriebsnetz für IT-Security im KMU-Markt bis 100 Mitarbeiter entstanden.“

Diese Pressemitteilung ist auch unter <http://www.gateprotect.de> sowie unter <http://www.phronesis.de> abrufbar.

### Weitere Informationen:

phronesis PR GmbH		gateProtect Aktiengesellschaft Germany	
Marcus Ehrenwirth		Kai Bulau, Marketing	
Max-von-Laue-Str. 9		Valentinskamp 24	
D-86156 Augsburg		D-20354 Hamburg	
Tel.:	+49 (0) 821 444 800	Tel.:	+49 (0) 40 278 85 0
Fax:	+49 (0) 821 444 80 22	Fax:	+49 (0) 40 278 85 105
E-Mail:	info@phronesis.de	E-Mail:	kai.bulau@gateprotect.de
Internet:	www.phronesis.de	Internet:	www.gateprotect.de

### gateProtect Aktiengesellschaft Germany

Die gateProtect Aktiengesellschaft Germany ist ein international tätiges Unternehmen, das sich auf die Entwicklung und Vermarktung von High-End Firewällösungen spezialisiert hat. Am Hauptsitz der Gesellschaft in Hamburg werden derzeit 60 Mitarbeiter beschäftigt. Die Lösungen von gateProtect vereinigen modernste Sicherheitsfeatures wie Firewall, Intrusion Detection System (IDS), Intrusion Prevention System (IPS), Virtual Privat Networking (VPN), Virus Protection, Spam Protection, Contentfilter und Application Level Firewall in einem System und dies bei gleichzeitig einfachster und zentraler Bedienung.